


## **COOLING OFF POLICY**

At, KIZAARA INTERNATIONAL RETAIL PRIVATE LIMITED, It Provides Its Direct Sellers A Cooling Off Period Of 7 (Seven) Days' From The Date Of Execution Of The E-Contract Agreement With It Whereby The Intending Direct Seller Can Rethink Whether He Wants To Continue With Its Direct Selling Business Which He/She Has Voluntarily Offered To Join. If The Direct Seller Wishes To Rescind The Said E-Contract Agreement, He/She Can Do So Without Attracting Any Claim Or Legal Action Whatsoever On And By Either Parties To The Contract Agreement.

DECLARANT

DATED: 28/08/2023



**JITENDRA KUMAR SINGH**  
(NODAL OFFICER)

**KIZAARA**  
**कूलिंग ऑफ नीति**  
**A DIFFERENT THINKING**

किज़ारा इंटरनेशनल रिटेल प्राइवेट लिमिटेड में, यह अपने डायरेक्ट सेलर्स को इसके साथ ई-कॉन्ट्रैक्ट एग्रीमेंट के निष्पादन की तारीख से 7 (सात) दिनों की कूलिंग ऑफ अवधि प्रदान करता है, जिससे इच्छुक डायरेक्ट सेलर पुनर्विचार कर सकता है कि क्या वह डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस जिसमें उन्होंने स्वेच्छा से शामिल होने की पेशकश की है जारी रखना चाहता है। यदि प्रत्यक्ष विक्रेता उक्त ई-अनुबंध समझौते को रद्द करना चाहता है, तो वह अनुबंध समझौते के किसी भी पक्ष या किसी भी पक्ष द्वारा किसी भी दावे या कानूनी कार्रवाई को आकर्षित किए बिना ऐसा कर सकता है।

घोषणाकर्ता

दिनांक 28/08/2023



**जितेंद्र कुमार सिंह**  
(नोडल अधिकारी)